



THE ROTARY CLUB

OF YAMATO-NAKA

# 大和中ロータリークラブ会報

## ROTARY BRINGS HOPE ロータリーは希望をもたらす

1986~'87 R.I 会長 M.A.T. カバラス

藤田会長 クラブターゲット

楽しく集う ロータリー

第 416 回 例会 61 年 10 月 9 日 第 422 号

### 出席報告

| 会員数 | 出席数 | 出席率 | 前回の修正 |
|-----|-----|-----|-------|
| 50名 | 40名 | 80% | 100%  |

欠席者 (10名)

古郡, 古川, 二見, 橋本, 亀谷, 神作, 木村  
古田土, 三浦, 中西

本日のプログラム 10月16日

クラブ協議会「ガバナー公式訪問に備えて」

次週予定 10月23日

10月26日(日)の家族会に振替

司会 SAA 近藤富士男君

ソングリーダー 前原一男君「奉仕の理想」

### ビジター

矢部隆司君, 木村 寛君 (横浜瀬谷)  
星 幸男君, 川島熊平君, 浜野忠良君  
榎山芳久君, 斉藤 勝君, 南雲浩一郎君  
長谷川 衛君 (浜野忠良君 (大和))  
宮島国重君, 吉田敏行君 (大和田園)

### 《会長報告》

○新会員 千田 徹君紹介 (推薦者 猪熊唯夫君)  
○千田 徹君は、親睦活動委員会に所属します。

### 《幹事報告》

○本日終了後理事役員会を行ないます。  
○次週クラブ協議会とガバナー公式訪問の例会には全員ホームクラブに出席して下さい。

### 《委員会報告》

出席委員会 (松本)

最近ホームクラブの出席が低下しています。ホームクラブへの出席をされるようお願いいたします。

### お祝

おめでとうございます！  
御夫人お誕生日 有沢昭二君阿津子夫人 (10月11日)  
熊倉光男君 文恵夫人 (10月15日)  
結婚記念日 寺田伍六君 (10月10日)  
石渡英二郎君 (10月10日)  
前原一男君 (10月13日)  
飯島順一郎君 (10月15日)  
創業記念日 木村誠二君 (10月14日)  
親睦委員会 (辻) 11月16日田園クラブがホスト  
でソフトボール大会が10時から14時まで行なわれます。  
詳しい事は後日連絡があるとおもいます。

1. 真実かどうか

2. みんなに公平か

3. 好意と友情を深めるか

4. みんなのためになるかどうか

事務所：大和市中心1-5-40  
大和市商工会館内  
☎0462-63-7926  
例会場：大和市大和南1-4-4  
八千代信用金庫大和支店4階  
☎0462-64-3654

例会日：毎週木曜日12時30分より  
会長：藤田 重 成  
会長エレクト：富 沢 重 徳  
副会長：有 沢 昭 二  
幹事：土 屋 翁 三  
会報委員：二 見・前 原・小 林

《スマイルボックス》 委員長 後藤定毅君  
矢部隆司君（横浜瀬谷） 本日もお世話になります。  
木我 寛君（横浜瀬谷） 御世話になります。  
星 幸男君（大和） ガバナー公式訪問も近づき、  
金風も爽やかな季節になりました。訪問日には  
全員の出席で大いに研鑽を期待しております。  
長谷川 衛君（大和） 初めて伺いました。本日は  
御世話になります。  
靱山芳久君（大和） 本日は大変良いお天気になり  
ました。宜しくお願い致します。  
浜野忠良君（大和） お世話になります。  
齊藤 勝君（大和） 毎度お世話になります。  
川島熊平君（大和） 気持ちの良いお天気になり  
ました。本日は宜しく。  
南雲浩一郎君（大和） 秋晴れのよいお天気にお  
邪魔しました。宜しくお願い致します。  
宮島国重君（大和田園） 本日も宜しく願いま  
す。  
吉田敏行君（大和田園） このところ度々おじゃ  
まさせて頂いております。今日も宜しく。  
藤田重成君 千田 徹君入会お目出度うございます。  
今後のご活躍を期待致します。猪熊さんに感謝  
致します。  
猪熊唯夫君 本日は千田 徹君が入会して参りま  
した。皆様宜しくご指導下さい。  
近藤富士男君 昨日は上村さんに大変お世話にな  
りました。  
寺田伍六君 いつまでもお祝を頂き有難うござい  
ます。遠い昔のことで思い出もうすれます。  
有沢昭二君 妻の誕生日を思い出させていただき  
有難うございます。  
石渡英二郎君 結婚記念日思い出しました。本日は  
うなぎでも食べて一杯やるか！  
上村幹雄君 辻さん、富沢さんお土産どうもあり  
がとう。  
前原一男君 結婚記念のお祝を頂きありがとうござ  
います。忘れていましたので今夜思い出して

みたいと思います。千田さん入会おめでとうござ  
います。お互いに頑張りましょう。昨日ゴルフで優勝  
しました。小林さん立派なブロンズ像  
ありがとうございました。

飯島順一郎君 結婚記念のお祝いありがとうございました。  
何週年か忘れる位経ってしまいましたが我ながらよく続いたと思います。

《入会挨拶》 千田 徹君（国際種子開発研究所）  
この度 猪熊さんのご紹介により当会に入会させて  
頂きありがとうございます。種子コンサルタントの  
仕事はこれから始める事であります。これから  
皆様のご指導をいただきぜひ一生の仕事として  
やりたいと思っております。この仕事は皆様方  
のご指導を頂ければ必ずや世界に寄与出来るの  
ではないかと確信致しております。どうかよろしく  
お願い致します。

《クラブフォーラム》職業奉仕委員長 原田 穆君  
職業奉仕で一体何をしたらよいのか私なりに考  
えてみました。本も読み、会員の皆さんの意見等  
も参考にして経営者の心構えとでも申しますか  
この様なアンケートで皆様のご意見をいただき考  
えてみたいとおもいます。このアンケートをお願い  
する背景として第一に、前年度委員長の清水さん  
が炉辺会合された際、出席された皆さんがいろ  
んなご意見を持たれていることで大変驚きました。  
皆様のご意見の是非という事ではなく大変参考  
になったということです。第二に、今年の会長方  
針が「こぞって」「ストレスを少なく」「1人1  
業の特徴を生かす」ことから考えて、このような  
アンケートであれば「全員」とまではならなくて  
も「こぞって」となり、行数も少なくなりました  
ので「ストレス」もなく一業種一名の集りでしか  
も無記名ですから業種別の特徴が集計出来るだ  
ろうということです。アンケートを簡単にした理由  
はこれなら皆さんにストレスもなく記入して頂  
けるだろうと云うことで、私なりに私案してみ  
ました。気楽に楽しく全員参加でお願い致しま  
す。

アンケート実施の概要

大和中 職業奉仕委員会

1. アンケートの目的  
各々が 従業員・仕入先・顧客・株主・同僚などと、どのように かかわりあい 対応しているかについて知り合い、刺激し合い、各々が働いている場所で（各々が職業を営むにあたって）役立たせる。
2. アンケートの対象  
当クラブメンバー全員。（50名）
3. アンケートの内容  
社是（経営理念・綱領・精神等）、社訓（信条・誓い・心得・標語等）特に設定なき場合は個人の理念・信条・心得・座右の銘 等の概要について。（無記名式）
4. アンケートの時期
  - 1) アンケート用紙の配布 S. 61. 10. 9（含説明）
  - 2) 回収期限 S. 61. 10. 30（木） ← 例会場のプレートボックス（原田）に入れて下さい。
  - 3) 集計・発表（予定） S. 61. 11月中

アンケート用紙

社是・社訓がありますか

あ る

な い

その内容を簡潔な言葉で列記して下さい。

あなたの信条・心得・座右の銘等を簡潔な言葉で列記して下さい。

-----

-----

-----

-----

-----

これが徹底のための方策・事例を簡単に列記して下さい。

-----

-----

-----

-----

-----

特にない場合、何か一言！

これが実践のための方策・事例を簡単に列記して下さい。

-----

-----

-----

-----

-----

どうもありがとうございました。

(伊藤) サービス業代表ということで一言、私は個人経営ですが私共業界はチェン組織ですのでこれに加盟しています。チェンの方針はありますが、私共の客層は巾が広く時間帯も朝9時から夜12時までと長く難かしい面がありますが、私なりに信念もあり、チェン店の方針も含めて記入します。ただ個人店では大変難かしい問題のように思います。

(北砂) 先日渡米し宿泊したホテルに素晴らしいバスローブが備えてありますが、ポケットに「このバスローブが欲しい方はフロントに申し出れば60\$でお分け致します」と書いてあります。当ホテルの社長の言によると、私もロータリアンでありこのバスローブを盗む宿泊客があるので欲しい客には職業奉仕(正当な金額を請求してしかも社会に奉仕する)としてお分けしているということでした。

素晴らしいアメリカ的な考えだと思いましたので一言。

(寺田) この様なアンケートを頂いておりますが、或る会社の社是に「商事これ報恩の道」というのがあります。商はすべて恩に報いる道の意とおもいますが私の考えているのと同じ意味だったので一言お話ししました。

(清水) このアンケートを集められてどの様に纏められるか難しい様におもいますが、うまく纏めてお手本を示していただきたいとおもいます。

(上田) 集計の結果に大変興味があります。集計をプリントにして頂いて是非フォーラムの時間を作って頂きたい。私の処にも若干のプリントがありますので更に良い物にしたいと思います。

#### 職業奉仕について考える (ロータリーの友より)

職業奉仕はロータリーの金看板といわれております。手続要覧によれば、職業の世界において、奉仕の理想を推進することを目的とし、個々のロータリアンが、その職業関係のすべてにおいて高い道德水準を、自分と職業を同じくする他のすべての人々の間に推進することを意味するものであると記されております。

徳川中期以降の大阪商人に学ぶ

(成功する商才の研究) 冨子 勝久著より抜粋

商人の情報と先見性—桂馬とび商法—

「情報」はそのまま商売繁盛につらなる。内北浜では毎日相場が変動する金銀相場会場の動向を注視して怠らなかった。その日の相場をただちに顧客に知らせてまわるのを「触れ相場」という。顧客を訪れて今日の相場、「一両につき銀66匁」などと記入して知らせると同時に、顧客の店勢をも偵察した。

また月に3回江戸からやって来る飛脚がもたらす情報に聞き耳をたてた。長崎貿易の情報も聞き逃さなかった。関東の米が不作なら大阪の米相場は必ず上騰する。その相場の変化をもうけの種にする。金銀相場の動きも自分のもうけにする。情報は直接利益につながることを知っていた。情報は金であった。

その情報をもとに、他人より一步先を読み、さらに大阪商人は「桂馬とび」のように、ななめ左と右の先を先見したのであった。

明治になって洋服令が出た。洋服屋が乱立したときに、自分は靴を商売しよう、しかも軍靴をと決心して大成功したのが、大阪の藤田組藤田伝三郎であった。さらに彼は、西南戦争開始と同時に消毒薬、石炭酸を買い占めて、2年あとのチブス流行で10倍に売ってもうけもした。戦争は不潔だから伝染病がはやると予見したのだ。

(ある大阪商家主人訓)

1. 脇目をふらずに家業に専念せよ。
2. 顧客をあくまで大切にせよ。
3. 家業以外に不意にもうけてもそれにつられるな。
4. 従業員の給料や待遇に気配りを充分にして、働き易い環境を作れ。
5. 相場に手を出すな。
6. ぜいたく、派手、見栄、浪費をつつしめ。

以上であるが、現代でも立派に通用する教訓である。